



Gwarantujemy indywidualne podejście do Klienta,
przy jednoczesnym zapewnieniu konsultacji zespołu wybitnych specjalistów

Miejsce: siedziba Kancelarii
LBA Adwokaci i Radcowie
Prawni

Due diligence – wybrane zagadnienia

Prowadzący:

r.pr. Przemysław Cichulski

- partner w LBA Adwokaci i Radcowie Prawni

Badanie due diligence to proces gromadzenia informacji danego podmiotu lub obiektu. Wykonuje się je przed zakupem przedsiębiorstw, ich zorganizowanych części, jak również przed podjęciem decyzji o łączeniu, podziale czy przekształceniu, a także podjęciem decyzji w zakresie pozostałych inwestycji kapitałowych. Due diligence pozwala na podjęcie, przez potencjalnych inwestorów, **racjonalnych** decyzji, a jego wyniki stanowią **istotny instrument negocjacji** poprzez wpływ na wycenę i ocenę ryzyk dla przedmiotu transakcji

Uczestnicy szkolenia otrzymają szeroki pakiet wiedzy, poznają reguły i metodologię DD. Podczas szkolenia wskazane zostaną praktyczne odpowiedzi na problemy wynikające z poszczególnych sytuacji biznesowych. Wdrażanie takich umiejętności jest podstawowym przesłaniem tego szkolenia.

PODCZAS szkolenia ODPOWIEMY M.IN. NA PYTANIA:

- Jakie jest znaczenie due diligence w określeniu **kondycji** przedsiębiorstwa?
- Na co zwrócić szczególną uwagę podczas due diligence obejmujące kwestie **prawne**?
- Jak wygląda due diligence w **praktyce** z perspektywy **kupującego** a jak z perspektywy **sprzedającego**?
- Jakie efekty może dać firmie właściwe przeprowadzenie procesu due diligence?
- Jak wykorzystać rezultaty due diligence w **procesie negocjacji** – jak je prowadzić, czego unikać?
- Jakie są **najczęstsze zagrożenia** występujące w procesie due diligence?

Komu polecamy szkolenie ?

- Analitykom kredytowym, oceniającym ryzyko w dużych transakcjach, projektach deweloperskich oraz transakcjach sprzedaży/kupna firmy lub jej części składowych
- Doradcom klienta korporacyjnego
- Kadrze kierowniczej banków odpowiedzialnej za ryzyko transakcyjne w bankach (departamenty kredytów, bankowości inwestycyjnej)

LBA Adwokaci i Radcowie Prawni

Kancelaria została założona w 2004 roku przez pięciu partnerów pragnących realizować własną wizję doradztwa, w której najważniejszy byłby bezpośredni kontakt z klientem oraz jego indywidualne potrzeby.

Obecnie tworzymy grupę ponad dwudziestu doświadczonych prawników, działających w ramach zespołów kierowanych przez radców prawnych i adwokatów. Wykonujemy swoją pracę z poświęceniem i pasją, oferując naszym klientom wysoki standard obsługi. W naszym zespole znajdują się specjaliści o ugruntowanej pozycji na rynku prawniczym, którzy posiadają długoletnie doświadczenie w wiodących polskich i międzynarodowych firmach prawniczych, instytucjach finansowych oraz spółkach giełdowych. Dzięki ich fachowemu przygotowaniu możemy świadczyć wysokiej jakości pomoc prawną, zarówno na rzecz Klientów polskich, jak i zagranicznych, prowadząc również obsługę w języku angielskim, francuskim oraz niemieckim. Łączymy doświadczenie globalnej współpracy ze znajomością polskiego rynku.

Sukces naszej kancelarii zawdzięczamy przede wszystkim dobremu zrozumieniu specyfiki działalności naszych Klientów, ich celów i potrzeb biznesowych. Pozwala nam to na aktywne uczestniczenie w budowaniu strategii działań i koncepcji biznesowych Klienta już na początkowym etapie.

r.pr. Przemysław Cichulski

Radca prawny, Partner kierujący zespołem specjalizującym się w praktyce finansowo-bankowej. W latach 2002-2008 współpracował z PricewaterhouseCoopers i jednej z międzynarodowych kancelarii prawnych, gdzie był szefem zespołu finansowo-bankowego. Poprzednio in-house w Raiffeisen Bank Polska S.A. specjalizujący się w obszarze SME i retail banking.

Jest uznanym specjalistą z ponad 10-letnią praktyką w zakresie prawa finansowego i korporacyjnego. Posiada rozległe doświadczenie w międzynarodowych transakcjach finansowych, włączając w to transakcje typu project finance, leveraged finance, transakcje z wykorzystaniem derywatów, transakcje restrukturyzacyjne, nabycia banków i transakcje w zakresie praktyki rynków kapitałowych. Doświadczony w zakresie doradztwa prawnego przy otwieraniu działalności w Polsce przez zagraniczne banki, jak również reprezentowania instytucji finansowych krajowych i zagranicznych w postępowaniach przed regulatorem.

Posiada rozległe doświadczenie w doradztwie prawnym odnośnie struktur cash management, w tym cash poolingowych, leasingu, pozabilansowych metod finansowania, struktur zabezpieczeniowych i handlu wierzytelnościami przeterminowanymi.

Program szkolenia

I. Umieszczenie due diligence w procesie transakcyjnym

- 1) Miejsce badania prawnego w schemacie transakcji prywatnej oraz w schemacie transakcji przetargowej
- 2) Umowne zastrzeżenie poufności - Non-Disclosure Agreement
- 3) List intencyjny
- 4) Termsheet
- 5) Porozumienie o wyłączności

II. Przeprowadzenie due diligence

- 1) Przygotowanie badania
- 2) Kwestionariusz due diligence
- 3) Data room
- 4) Disclosure letter - list ujawniający
- 5) Zespół do przeprowadzenia due diligence i jego organizacja
- 6) Zakres współpracy ze sprzedającym i spółką

- 7) Informacje publicznie dostępne

III. Przygotowanie raportu. Narzędzia techniczne i pomocnicze

- 1) Indywidualny charakter prawniczego know-how
- 2) Zastrzeżenia i ograniczenia
- 3) Znaczenie executive summary
- 4) Szablon badania. Tabele

IV. Najważniejsze problemy związane z przeprowadzeniem due diligence

V. Odpowiedzialność stron w świetle ustawy

VI. Regulacje kontraktowe w transakcjach z zastosowaniem due diligence – wzorce dokumentacji

FORMULARZ ZGŁOSZENIOWY

Due diligence – wybrane zagadnienia prawne

Prosimy wypełnić formularz i przesłać na nr fax:

+48 (22) 584 7401

Firma: _____

Adres: _____

NIP: _____

Imię i nazwisko: _____

Stanowisko: _____

Departament: _____

Telefon: _____

E-mail: _____

Imię i nazwisko: _____

Stanowisko: _____

Departament: _____

Telefon: _____

E-mail: _____

Imię i nazwisko: _____

Stanowisko: _____

Departament: _____

Telefon: _____

E-mail: _____

Imię i nazwisko: _____

Stanowisko: _____

Departament: _____

Telefon: _____

E-mail: _____

PLATNOŚĆ:

Przelew bankowy

Nr konta: 60 1140 2004 0000 3802 4619 6531

Przy zgłoszeniu kilku osób - **udzielimy rabatu!**

Data:

Cena: **990,- zł netto**

**Miejsce: siedziba Kancelarii
LBA Adwokaci i Radcowie Prawni**

Faktura VAT zostanie wystawiona po odbyciu się seminarium i przesłana na wskazany adres.

POTWIERDZENIE:

Potwierdzenie zostanie przesłane na wskazany adres po otrzymaniu formularza.

Wyrażamy zgodę na otrzymywanie drogą elektroniczną informacji o organizowanych szkoleniach.

Data: _____

Podpis: _____

Pieczętka: _____

W przypadku rezygnacji prosimy o kontakt najpóźniej 7 dni przed rozpoczęciem seminarium. Zgłoszenie rezygnacji po tym terminie wiąże się z poniesieniem pełnej opłaty jak za uczestnictwo. Istnieje możliwość zastępstw. LBA Adwokaci i Radcowie Prawni zastrzega sobie prawo do zmiany daty oraz miejsca szkolenia a także do odwołania seminarium w razie nieprzewidywalnych wcześniej i niezależnych od organizatora okoliczności.

Szkolenie odbywać się będzie w godzinach 9-17. Podczas szkolenia zaplanowane są dwie przerwy kawowe i jedna obiadowa